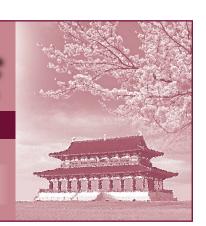
NARA ECONOMIC AND INDUSTRIAL ASSOCIATION

令和4年3月第57号



『ニューノーマルに対応したデジタル変革のススメ』 提言



西日本電信電話株式会社 奈良支店

奈良経済産業協会及び会員企 業の皆さまには、日頃より大変 お世話になり厚く御礼申し上げ ます。

さて、新型コロナウィルス感 染症の収束がまだまだ見えない 状況ではありますが、十分な感 染症対策を行いながら、今後は さらに社会・経済活動再開の取 支店長 奥野順也氏 組みを進め、地域の課題解決や

弊社では、コロナ感染症拡大を機に、リモートワー クを基本とした新たな働き方が定着しました。私が いる職場では、ほとんど社員がおらず閑散としてい るのですが、「NeWork」※1というオンラインワーク スペースに社員は常時接続しており、出社時のよう なコミュニケーションが図れる状態で、さながら間 近で一緒に仕事をしているような感覚です。

持続的な発展に貢献していきたいと考えています。

また、セキュリティに配慮したビジネス向けの チャットツール「エルガナ」※2を用いてグループの 意思疎通を確実なものにし、安心してリモート中心 の業務を進めることができています。リモートワー クの普及により、オフィスビルを売却・解約すると いったニュースも多く、今後「メタバースオフィス」 も増えてくるのではないでしょうか。

また、弊社では出社率の低減で紙の使用量やオフィ スの電気使用量の削減が図れるとともに、空いたオ フィススペースの有効活用なども検討しています。

更には、社員の価値観にも変容があり、通勤時間 の削減によって創出された時間を活用して、ジムに 通ったり、資格試験にチャレンジするなど、健康増 進やリカレント教育などの取組みも見られるように なりました。

昨年 NTT グループは、近い将来、転勤や単身赴任 のない人事異動を社員が選択できるようにしていく

ことを発表しました。例えば、奈良にいながら、リモー トで東京の部署に所属・勤務し、就業時間以外は奈 良での地域活動に参加したり、親の介護をするといっ たライフスタイルを送ることができるようになると 考えられます。こうした多様な働き方・生き方の選 択を可能にすることで、社員のWell-beingが高まる とともに、人材不足や高齢化などの地域課題の解決 や地域活性化にも貢献することができます。

このように、ニューノーマル時代においてデジタ ル化やDX(デジタルトランスフォーメーション。い わゆるデジタル変革)の波は避けて通れなくなって きており、お客さまからも、「DX を進めたいが何から 始めたら良いか分からない」といったご相談をいた だくことが増えてまいりました。

DXはデジタル技術を活用するだけではなく、それ によって働き方や業務フローを見直し、生産性を向 上することが重要です。例えば、同一作業の繰り返 しのような定型業務を自動化する RPA ※3や、AI で手 書き帳票を読み込み電子データ化する OCR ※ 4 (今年 1月施行の改正電子帳簿保存法への対応としても有 効)などを活用して単純な作業は自動化・効率化す ることで、社員の皆さまは創造的な業務やお客さま サービスに注力するといった、業務や会社全体の変 革を図ることが重要であると考えております。

今後も私たちは、ニューノーマルに対応した DX やサービス品質向上を進め、奈良の企業の皆さまの Well-being を高めるとともに、奈良を元気にしてい く取組みを皆さまと一緒に進めていく所存ですので、 引き続きご指導、ご鞭撻を賜りますようお願い申し 上げます。

※1:NTT コミュニケーションズ㈱が提供。 無料プランあり、"NeWork"で検索

※2:NTT ビジネスソリューションズ㈱が提供。 無料プランあり、"エルガナ"で検索

※ 3: Robotic Process Automation

¾ 4: Optical Character Recognition/Reader

会員企業紹介(NO.24)

~共栄産業株式会社~



代表取締役 藤中剛弘氏

〈企業情報〉

会社名: 共栄産業株式会社

創 業:1965年12月

住 所:〒637-0028

奈良県五條市原町 271

社員数:168名

業 種:木材・木製品製造業

システムキッチン・洗面化粧台

URL: http//kyoei-industry.com



本社・工場

社長様のインタビュー

Q 1. 創業された経緯と事業内容

1965年12月に父 藤中幸雄が吉野郡下市町に木 材加工工場として、共栄産業株式会社を創業致し ました。

その後、1975年に、五條工場拡張とともに本社 を現在の五條市原町に移転し、1983年大手メーカー のシステムキッチンの製造、2003年からは、洗面 化粧台の製造も行っています。

2008 年 「セル方式」という通常のラインによる流れ生産ではなく、一人または数人で製品の組立を行う画期的な方法を導入しています。

このことにより作業員の待ち時間がなくなり、 生産性が一気にアップしました。完成品として仕 上がりが見えることで一人一人のやりがいや満足 度も同時にアップしています。

また商品の生産、配送を一貫体制でおこなうため、2004年に大淀工場、2020年には橿原事業所が物流拠点として稼働しています。

Q2. 当社の強み

独自開発の機能的な生産システムで、生産・配送をスピーディにこなします。

物流拠点としての機能を有するため、すべての 工程の自社管理が可能となっています。

また特注製品、ロット1台からの生産や、製品の一部パーツのみの加工等にも、柔軟に応じる技術力に自信があります。

セル方式の導入により、「楽に」「早く」「正確に」 仕事ができる現場が実現し、スピード感ある仕事 で納期を遵守できる確実性、ものづくりの主流の 変化にも敏感に対応できる順応力は当社の大きな 強みです。

Q3. 人材育成 技術伝承など

会社全体で「改善活動」に取り組んでいます。 各々の業務において、さらに良くなる為に考え ること、それを実行することで担当以外の知識も 自然に身についています。

また、多能工化をすることで、従業員のスキルアップや積極的な配置転換ができるなどのメリットが生まれています。

社外で行われる研修への参加のほかにも、社内 研修制度をとりいれ、新入社員研修はじめ階層別、 役割別に定期的に実施しています。

Q4. 今後の事業展開

システムキッチン、洗面化粧台の製造をベース に、小ロット、特注品にも対応できる強みを生か した販路拡大にチャレンジしていきます。

新たなニーズと技術に対応し、常に積極的に チャレンジを続け、皆様のお役に立つ ものづくりをしていきたいと考えております。



工場内の様子(藤中社長様)

採用向上支援セミナー

人材育成委員会主催 (R04.2.8)



SAP 代表 松本 治 氏 現状の就職環境、求職者の就職観を理解すると共に、内定辞退防止し、入社後のモチベーション向上に繋げる面接の在り方を学ぶべく「採用面接向上セミナー」を開催しました。

講師は、当会の新入社員や管理者の人材育成や人事管理・採用活動の支援でご指導を頂いているSAP 代表 松本 治 様に

お願いしました。

新型コロナウイルス感染症の影響で、学生が求める企業像に変化があり、これまで以上に定着率が高く、安定している企業を求める傾向が強くなるなど、今後の採用活動へ活かすことが必要。

特に、本人が持つ実力や入社後の戦力性などの「強み」を見極め、採用後に何が期待できる人材なのかを考慮しながら掘り下げて確認する面接方法を学びました。また、リモートでの説明会や面接での留意点と共に、リモートで欲しい人材を採るためにどの様に確認・質問するかを考えた面接の進め方を解説頂きました。

人材の確保・定着には、事業の継続性・成長性 を高めるために必須であり、個々の意欲・達成感 を高めながら、業務遂行に必要な教育訓練を行う 重要さについて、事例を上げて説明頂きました。

人材の「採用と育成」は異なるものと考えがちだが、実は表裏一体であり、会社にとってどんな人材が必要かを明確・共有化し、そのために入社後の戦力化を想定した実践的な選考・採用を行いながら、入社後にどう育成していくのかを検討していくことが重要であることを学びました。

若年層の意識や社会の変化に対応しながら、コロナ禍を前提にした上で、如何に採用活動や人材育成の質を高めていくかが問われる中、より良い採用や育成に向けて考えるよい機会となりました。

「辞めない努力」よりも「成果のための努力」を!



決算書の読み方(基礎編・応用編)

人材育成委員会主催 (R04.1.18)



boki cafe 代表 鈴木カナコ氏

管理者・リーダーとして、会計の基本を理解し、決算書【貸借対照表 (B/L)・損益計算書 (P/L)・キャッシュフロー計算書 (CF) 等】、業務における会計の仕組みを理解し、仕事に活かしていくことが重要です。

諸表の意味や仕組みをわかり やすく体系的に学ぶ為に初級編・ 応用編として開催しました。

大手会計スクールで簿記・会計講師を長年勤務後、平成27年に独立され、企業研修、事業計画の構築のサポート等ご活躍されておられます、『boki cafe』代表 鈴木カナコ様にご指導頂きました。

初級編では、会計簿記の一巡(取引・仕分け・元帳・決算書)、3つ財務諸表『B/S・P/L・CF』について、それぞれの関係を解説頂いた後、実際に企業の財務諸表を例に詳しくご指導頂き、演習問題で理解を深めました。また、取得した資産を耐用年数で費用計上していく減価償却について、その意味と考え方、計算方法等についても学びました。

応用編では、目先 (B/S) の現預金 (キャッシュ) だけを見るのではなく、今使えるキャッシュを知る CF について、「黒字でも倒産する理由」を考え、実際の営業・投資・財務の CF 表を使って演習を行い、取引先の倒産や売掛金の貸倒れ等の不測の事態が起きても、事業を継続していくために必要な最低限のキャッシュの額を把握することが重要であるとご指導頂きました。また、変動費・固定費、損益分岐分析や原価計算についてご説明頂き、売上が下がっても赤字にならない売上(限界利益)を知り、限界利益を下げるためには、コスト削減や改善活動による原価低減が必要と学びました。

リーダーとして、財務諸表から企業活動の状況 を把握し、数字に基づく目標設定と管理の意思決 定力を養うことも重要であるとご指導頂きました。





人事・労務の勉強部屋(第31回)

~各種法改正や新制度の対応について~

令和4年に入り、新たな制度の実施や法改正が予定されておりますので、再確認下さい。

〇パート・アルバイトの健康保険・厚生年金保険の加入条件の変更について

- ・ <u>令和4年10月から、従業員数101人以上501人未満の企業を対象に、</u>一部のパート・アルバイト の社会保険(健康保険・厚生年金保険)の加入が義務化され、社会保険料の負担が変わります。
 - <新たな加入対象者(次の全てに該当される方)>
 - ①週の所定労働時間が 20 時間以上
- ③2ヶ月を超える雇用の見込みがある
- ②月額賃金が8.8万円以上
- ④学生ではない

<今後の対応>

- ①加入対象者の把握
- ③従業員とのコミュニケーション (説明会や個人面談など)
- ②社内通知 (周知)
- ④書類の作成・届出
- ※従業員51人以上の101人未満の企業は、令和6年10月から対象となります。

※詳細は、厚生労働省HPをご参照下さい。(https://www.mhlw.go.jp/tekiyoukakudai/)

〇雇用保険マルチジョブホルダー制度について(令和4年1月1日スタート)

・雇用保険法の改正により、65歳以上の労働者を対象とした「雇用保険マルチジョブホルダー制度」 が創設され、令和4年1月1日から施行されています。

下記の要件を満たす労働者は、<u>本人の申出により</u>、申請を行った日から特例的に高年齢被保険者 (マルチ高年齢被保険者) として雇用保険に加入できるようになります。

<加入要件>

- ①複数の事業所に雇用される65歳以上の労働者であること
- ② 2 つの事業所(1 つの事業所における1週間の所定労働時間が5時間以上20時間未満)での 勤務を合計して1週間の所定労働時間が20時間以上であること
- ③2つの事業所のそれぞれの雇用見込みが31日以上であること

<注意事項>

- ①通常は、雇用保険資格取得・喪失の手続は、事業主が行いますが、雇用保険マルチジョブ ホルダー制度は、適用を希望する本人が手続きを行う必要があります。
- ②事業主は、労働者から手続きに必要な証明を求められた場合は、速やかな対応を行う必要があります。(事業主の協力が得られない場合、ハローワークから事業主に対し確認連絡あり)
- ③雇用保険の成立手続きが済んでいない場合は、別途手続きが必要となります。
- ④労働者がマルチ高年齢被保険者の資格を取得した日から雇用保険料の納付義務が発生します。
- ⑤労働者が申出を行ったことを理由として、解雇や雇止め、労働条件の不利益変更など、不利益な取り扱いを行うことは法律上禁じられています。

※詳細は、厚生労働省HPを参照下さい。

(https://www.mhlw.go.jp/stf/seisakunitsuite/bunya/0000136389_00001.html)

DIGITAL INNOVATION 本社:〒630-0257 大光宣伝株式会社 奈良県生駒市元町1丁目6-12 生駒セイセイビル5F

デジタルイノベーション

創業80余年の大光宣伝は、奈良に根ざした企業の責任として デジタル領域でも心を込めたサービスでお応えします。

WEB



SNS

DOOH

【【導入補助金



奈良本店

心と技術で明日を築く

村本建設株式会社

代表取締役社長 村 本 吉 弘 常務執行役員 奈良本店長 髙田幸伸

大阪本社 〒543-0002 大阪市天王寺区上汐4-5-26

〒635-0822 北葛城郡広陵町大字平尾11-1

奈良営業所 〒630-8241 奈良市高天町43-1

REBANGA近鉄奈良駅高天町ビル301

TEL:06-6772-8201 TEL:0745-55-1151

TEL:0742-27-8011

-本支店:東北・東京・横浜・千葉・名古屋・大阪・奈良・中国・九州



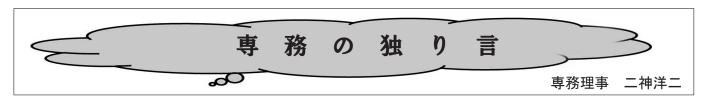
人気の「タフト」に特別仕様 はアンライン重に 愛車の査定金額を調べてみませんか? その場で金額表示 表示金額は目安の金額となります。 相場の変動やお車の常態により価格 は表示金額と異なります。 本査定はお近くの奈良ダイ八ツのお

Light y@u up

店舗情報等 詳しくは奈良ダイハツホームページより https://nara-daihatsu.co.jp/ マークの看板のある販売・整備店

奈良ダイハツ| 検索





皆さん こんにちは!二神です。

2年を超えるコロナ禍の中、仕事の仕方、日々の生活に大きな変化が生まれました。人は、人との繋がりの中で生きていくものなのに、その繋がりが希薄になってしまった社会は、何か無味乾燥な毎日です。我が奈良経済産業協会も人の繋がりを大切にすることを事業の中心に置いているだけに、視察や意見交換会等が制限され、活動に苦労しております。

そこで『NEWS』の中だけでも、ちょっとした気づき、何かのヒントになればと思い、また何かしらの潤いとしてのコラムを入れていきたいと思い、『専務の独り言』としてお話させていただくことにしました。時間つぶしに読んでいただければ幸いです。

『次のステージでやり抜く力を』

さて、冬季オリンピックが開催されている。日本選手の活躍を期待しながら、とはいえ負けてしまったときの選手の表情を見たり、心情を察するのが辛くて後で結果だけを知ることの方を選択する時が多くなってきたように思う。

数々の精神的・肉体的訓練や練習の積み重ねによって、我々には推し量ることもできないくらいの『強さ』を身に付けているとはいえ、オリンピック選手も人間である。特に国民の期待を背負ってプレッシャーに押しつぶされそうになりながらも全力を出している姿には感動を覚える。

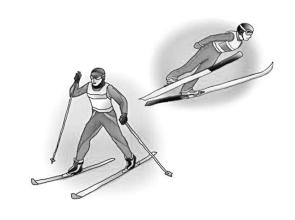
勝敗は時の運も大きく左右する。いくら頑張ってもだめなときもある。それは我々一般人の日々の生活の中でも数多く存在するので致し方ないことではある。ただ、運の神様は実力のある人の上に微笑むのであって実力が無くて運だけで勝てることはあり得ない。

これだけ頑張っているオリンピアンには良い結果で終わらせてあげたいと思うが、それも世界各国の頑張っている人たちとの戦いであるので日本人だけっていうのは、日本人のエゴであろう。それも含めて日本選手も外国選手も応援するのであろう。もちろん日本選手がメダルを取ってくれれば我々も嬉しいし、勝っても負けても、自分が「日本人」であることを感じさせてくれる貴重な機会である。ただ、メダルを取ってくれて自分が嬉し

いと言うよりも、これほど自分を追い込んで努力 を続けてきた選手の気持ちに共感して一緒に喜び たいのではないかとは思っている。一瞬、選手と 同じステージに立てる瞬間を味わいたいのかも知 れない。

オリンピックに出場できるスポーツ選手は一握りである。その後ろには数十倍数百倍のオリンピックを目指している選手がいる。彼等彼女らのであろう。であるりにこそリスペクトを覚えるのであろう。栄冠を手にすべく必死の努力をしつつも、頭のどこかにその勝利を凌駕する何かを求めている。それは、苦しいトレーニングを乗り越えた達成感であったり、その過程で培った友情であったりする。であった全身全霊を込める高揚感だったりする。いずれにせよ、必ずしも結果だけに固執するわけでなく、もしかしたら、心の奥底では欲しておりまたしてくれることを心の奥底では欲しておりまたして、結果として受け止めるものなのかも。そして我々は、結果だけでなくそこまでの道のりにも感動を覚えるのである。

私の人生の中でも数々のスポーツマンと出会ってきた。彼等の中には、スポーツの世界では充分に輝けなくても社会の次のステージで立派に事を成してきた人が数多くいる。このことはスポーツの世界に限らない。受験も就職も仕事の世界でも・・・人間の全ての人生の中で、努力を重ねた上で繰り返す成功と失敗、とりわけ努力を繰り返した上での負けは、長い目で見ると人生の中で一時の勝利の数倍の意味を持っているのかも知れない。











印刷を軸とした様々なコミュニケーションツールを 創造しています。

新飯屋センター街入り口 奈良の風景・街並みをイラストにし、地元の 方々がより親しみを持って奈良を発信する ことを目的としています。

〒630-8141 奈良市南京終町3丁目464番地 TEL **0742-63-0661** (代表) いまから、ずっと。これから、もっと。

XI WWTH IT

野村證券株式会社 奈良支店 〒630-8227奈良市林小路町45番地 電話0742(22)0351 (代表)



キャップ&ボトルの総合メーカー



〒635-0817 奈良県北葛城郡広陵町寺戸27番地 TEL.0745-56-5581(代) FAX.0745-57-1565 http://www.mikasa-ind.co.jp/



応援します。あなたの健康!





VB1主薬製剤 フルスルチアミン効果で 眼精疲労・腰痛・肩こり・関節痛を和らげます。

アスピタン٧100

ビタミンB₁ 100mg ビタミンE 配合





コンドロイチン硫酸Na 900mg

フルスルチアミン塩酸塩25mg 配合

Ø 佐藤薬品工業株式会社

〒634-8567 奈良県橿原市観音寺町9番地の2 Tel 0744-28-0021 Fax 0744-28-0030 http://www.sato-yakuhin.co.jp/

事務局だより

各種新入社員研修のご案内

【第26回新入社員研修会】

社会人としての基本行動と質の高い仕事の進め方について、独自のカリキュラムを設定しており、毎年大変ご好評いただいております。

と き:令和4年 4月5日 (火)・6日 (水)

(両日とも) 9:00~16:30

場 所:奈良県産業振興総合センター

1 Fイベントホール

参加費:17,600円/お一人様

(消費税・テキスト代等含) ※昼食は各自ご持参ください

定 員:40名(先着順)

『営業の目的と役割を学ぶ"営業の基本"研修』

営業の目的と役割の基本を体系的に理解し、 実践できる一人前の営業担当への育成を目的と して開催いたします。

と き:令和4年 4月14日(木)

 $9:30 \sim 16:30$

場 所:奈良県産業振興総合センター

1 Fイベントホール

参加費:8,800円/お一人様

(消費税・テキスト代等含) ※昼食は各自ご持参ください

【新入社員研修・実践編】

『"現場の安全・品質・改善"基礎講座』

現場で求められる品質・コスト・改善について正しく理解し、仕事を進めていけることを目的として開催いたします。

と き:令和4年 4月15日(金)

 $9:30 \sim 16:30$

場 所:奈良県産業振興総合センター

1 Fイベントホール

参加費:8,800円/お一人様

(消費税・テキスト代等含) ※昼食は各自ご持参ください

代表者変更

☆株式会社尾田組

尾田 芳信 (代表取締役)

 \downarrow

尾田 安信 (代表取締役)

☆株式会社カイバラ

貝原 剛 (代表取締役)

 \downarrow

貝原 理恵子 (代表取締役)

☆株式会社JTB 奈良支店

草刈 徹 (支店長)

鎌倉 直之 (支店長)

☆株式会社シティスタッフ

中田 貞徳 (取締役会長)

 \downarrow

中田 公子 (代表取締役)

役職変更

☆第一化工株式会社

小西 敏文

代表取締役会長 → 会長

☆奈良中央三菱自動車販売株式会社

海保 和孝

代表取締役社長 → 代表取締役会長

住所変更

☆大和ハウスパーキング株式会社 大阪支店 〒 541-0051

大阪市中央区備後町一丁目5番2号 大和ハウス備後町ビル7階

= 550−0011

大阪市西区阿波座 1-5-16 大和ビル 6 階

奈良経済産業協会NEWS 第57号

令和4年3月発行 一般社団法人奈良経済産業協会 〒630-8031 奈良市柏木町129-1 奈良県産業振興総合センター内 TEL(0742)36-7370 FAX(0742)36-7371 http://www.nara-eia.or.jp E-mail: info@nara-eia.or.jp